

PAYEZ EN

3x OU **4x** **SANS FRAIS**
par carte bancaire

Financement d'une durée inférieure ou égale à 3 mois consistant en une vente à tempérament consentie par votre commerçant en partenariat avec Cofidis S.A. à Directoire et Conseil de surveillance, au capital de 67 500 000 €. RCS Lille Métropole n°325 307 106. Parc de la Haute Borne, 61 avenue Halley 59866 Villeneuve d'Ascq, ORIAS n° 07 02 34 93.



BOOSTEZ
VOS VENTES GRÂCE
À NOS CONSEILS
ET NOS OUTILS DE
COMMUNICATION !

BOOK MISE EN AVANT



UNE INCITATION

Le paiement fractionné est un facteur important lors de la décision d'achat du client.

Un client à qui nous proposons un paiement en plusieurs fois à **54% de chance de conclure son achat.**

3 consommateurs sur 4 surfent régulièrement sur internet, que ce soit pour des recherches ou pour acheter d'où l'intérêt d'avoir une mise en avant du paiement fractionné claire et visible.



72%
ont reporté ou
annulé leur achat
par manque
de solution de
paiement

Si le paiement 3x 4x CB
n'avait pas été proposé...

46% auraient reporté
leur achat

28% auraient renoncé à
leur achat

18% auraient tout de
même effectué l'achat

8% auraient effectué
l'achat avec un autre
moyen de paiement

DES AVANTAGES POUR TOUT LE MONDE !

En présentant les solutions de financement que vous offrez dans vos boutiques et/ou sur votre site Internet, vous avez la possibilité de **développer davantage vos ventes**.

Vous **éveillez l'intérêt des clients** qui hésitent à acheter chez vous en raison de contraintes budgétaires.

Vous augmentez le montant moyen de leurs paniers grâce à plus de flexibilité financière.

- **Jusque +20% de chiffre d'affaires***
- **+50% de repeat business****

**Observé chez certains de nos partenaires
**« Clients qui commandent à nouveau suite à un premier achat »*

LES AVANTAGES POUR VOUS

- + Une aide à la **transformation de vos ventes**.
- + Une **augmentation du panier** moyen.
- + Une **expérience** vendeur extrêmement **simple**.
- + Un passage en caisse **sans rupture**.
- + Un coût client **modulable** en fonction de vos campagnes commerciales.

LES AVANTAGES POUR VOS CLIENTS

- + Un paiement **rapide**.
- + **Aucun justificatif** demandé.
- + Pas de contrat.
- + Une réponse **immédiate et définitive**.



NOTRE CONVICTION POUR UNE MISE EN AVANT OPTIMALE DU FINANCEMENT

Pour une mise en avant optimale et pertinente, **il est recommandé d'intégrer le paiement en plusieurs fois par carte bancaire tout au long du parcours d'achat en magasin comme sur le web.**

Elle permettra à vos clients d'être informés de l'offre de paiement proposée afin qu'ils puissent **mieux se projeter et maîtriser leur budget.**

Il sera intéressant pour le client d'être interpellé par une **information «générique» en début de parcours** («Payez en plusieurs fois» sur la Home Page par exemple), puis de travailler **le fractionnement du prix au plus on se rapproche du produit** et de l'acte d'achat («Payez 5x100€»).

69%

ont effectué leur achat dans une enseigne qui propose le paiement fractionné



EN LIGNE



EN MAGASIN

ENTRÉE

RAYON

PRODUIT

CAISSE

MESSAGE GÉNÉRIQUE
« PAYEZ EN
PLUSIEURS FOIS »

MESSAGE PRÉCIS
PRIX

HOME PAGE

PAGE PRODUIT

LANDING PAGE

PAGE PANIER
PAGE PAIEMENT

« JE N'ACHÈTE PAS CE QUE JE NE VOIS PAS »

Maximiser vos chances de ventes en vous assurant que vos clients voient vos solutions de paiement en plusieurs fois aux endroits stratégiques de votre magasin.

Nous vous proposons des visuels sur mesure et prêts à l'emploi !

Vous pouvez choisir différents formats, de l'affiche au sticker, en passant par le chevalet, tous ces supports vous permettront d'augmenter la visibilité de votre solution de financement.

Vous préférez créer vos supports de communication ?

C'est possible ! Vous pouvez utiliser nos logos mis à votre disposition ainsi que les mentions à légales à indiquer. Merci de noter qu'avant toute diffusion d'une publicité paiement, il est obligatoire de nous envoyer vos supports à cette adresse afin de recevoir notre validation juridique ou le cas échéant les modifications à apporter :

support-marketing@cofidis.fr

Nous vous mettons à disposition nos pictos et nos logos (<http://cofidispartner.fr>) ainsi que les mentions légales à indiquer impérativement (à retrouver à partir de la page 20 « LES MENTIONS LEGALES »)





FOCUS
MAGASIN

ET SURTOUT...

N'oubliez pas de coacher vos vendeurs sur l'importance de proposer le paiement en plusieurs fois dès l'entrée du client dans votre magasin.

Cela peut permettre **une augmentation de son panier moyen, et donc de booster votre business !**

[JE TÉLÉCHARGE MES SUPPORTS](#)



Chevalet sur le comptoir caisse



A5 proche d'un produit



Sticker sur porte entrée du magasin



A4 à l'entrée d'un rayon



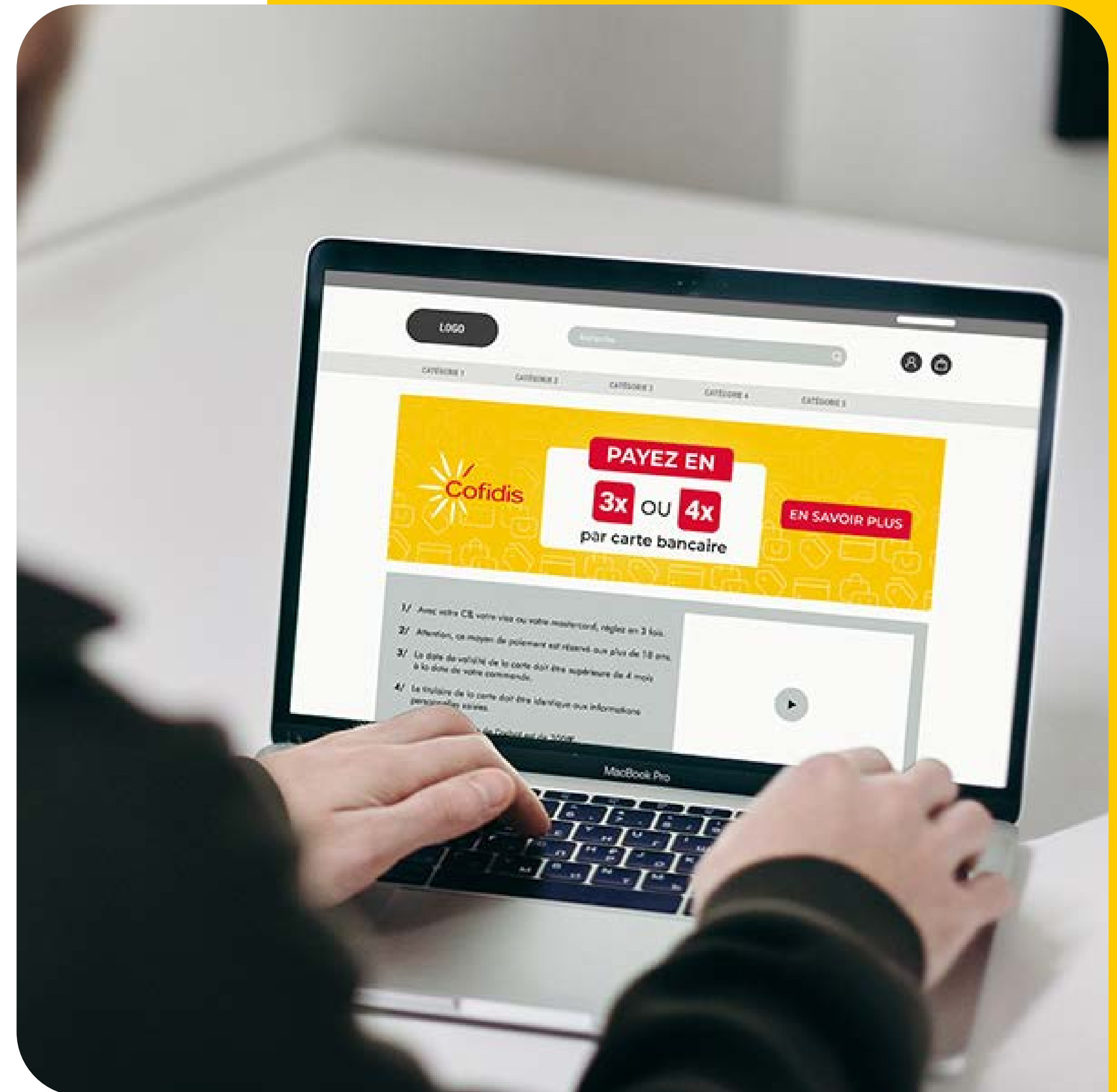
FOCUS
PARCOURS WEB

UNE PAGE DÉDIÉE AU PAIEMENT

La landing page du paiement en 3/4xCB permet de fournir plus d'informations et de précisions au client.

Les mentions juridiques sont également présentes sur cette page pour informer le client. **Toute communication web qui expose les solutions 3/4xCB doit renvoyer sur cette page** si les mentions sur les bannières n'y figurent pas. Cependant, vous devez mentionner les frais à la charge du client s'il y en a.

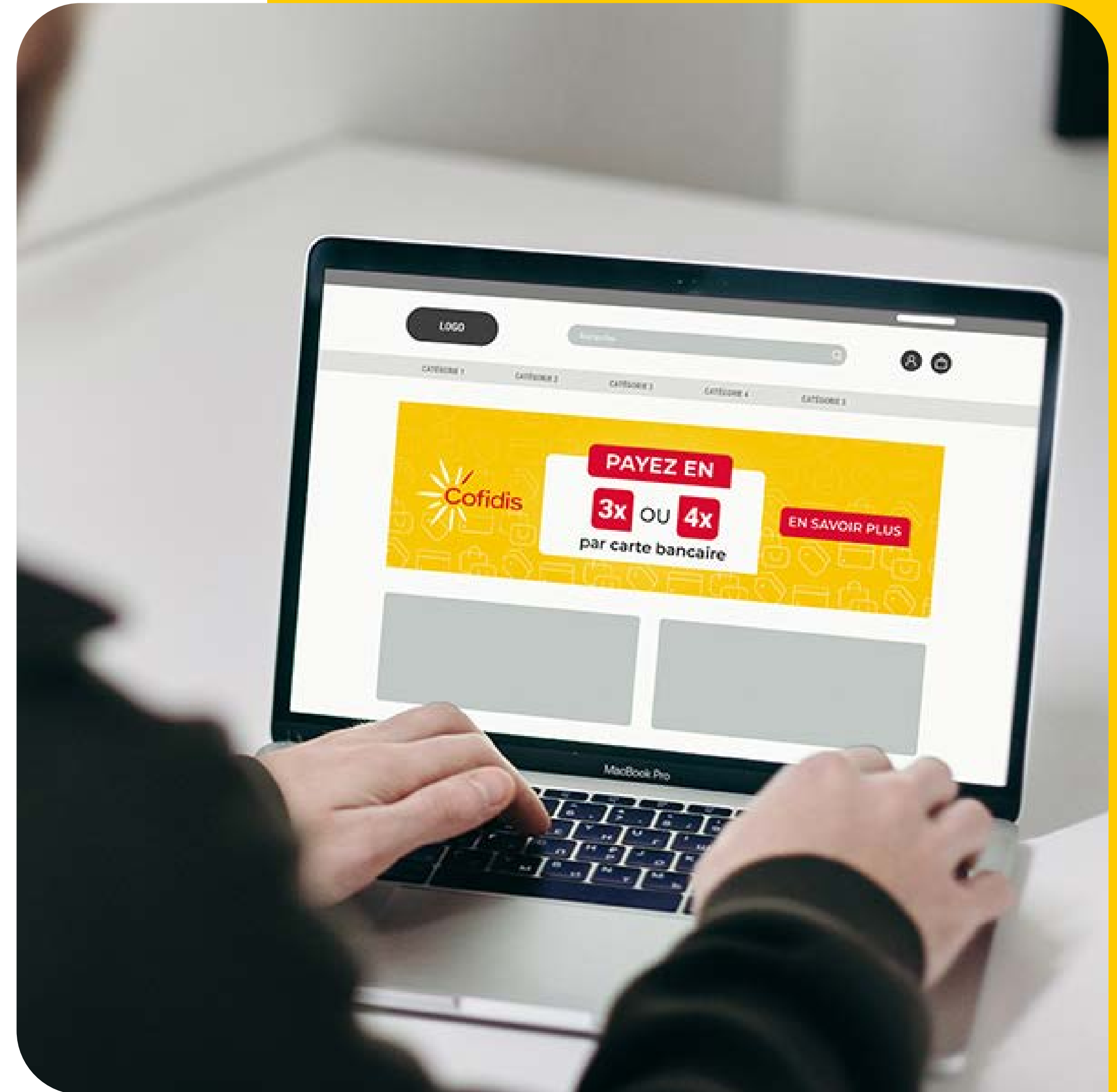
La landing page financement est une page libre qui peut être en accord avec votre charte graphique. Attention, toute page faite par vos soins est soumise à validation par Cofidis.



LA MISE EN AVANT DU PAIEMENT FRACTIONNÉ DÈS LA PAGE D'ACCUEIL

En mettant en avant le paiement sur la Homepage, le client prendra connaissance de la possibilité de régler en plusieurs fois, **il pourra alors se projeter sur son achat.**

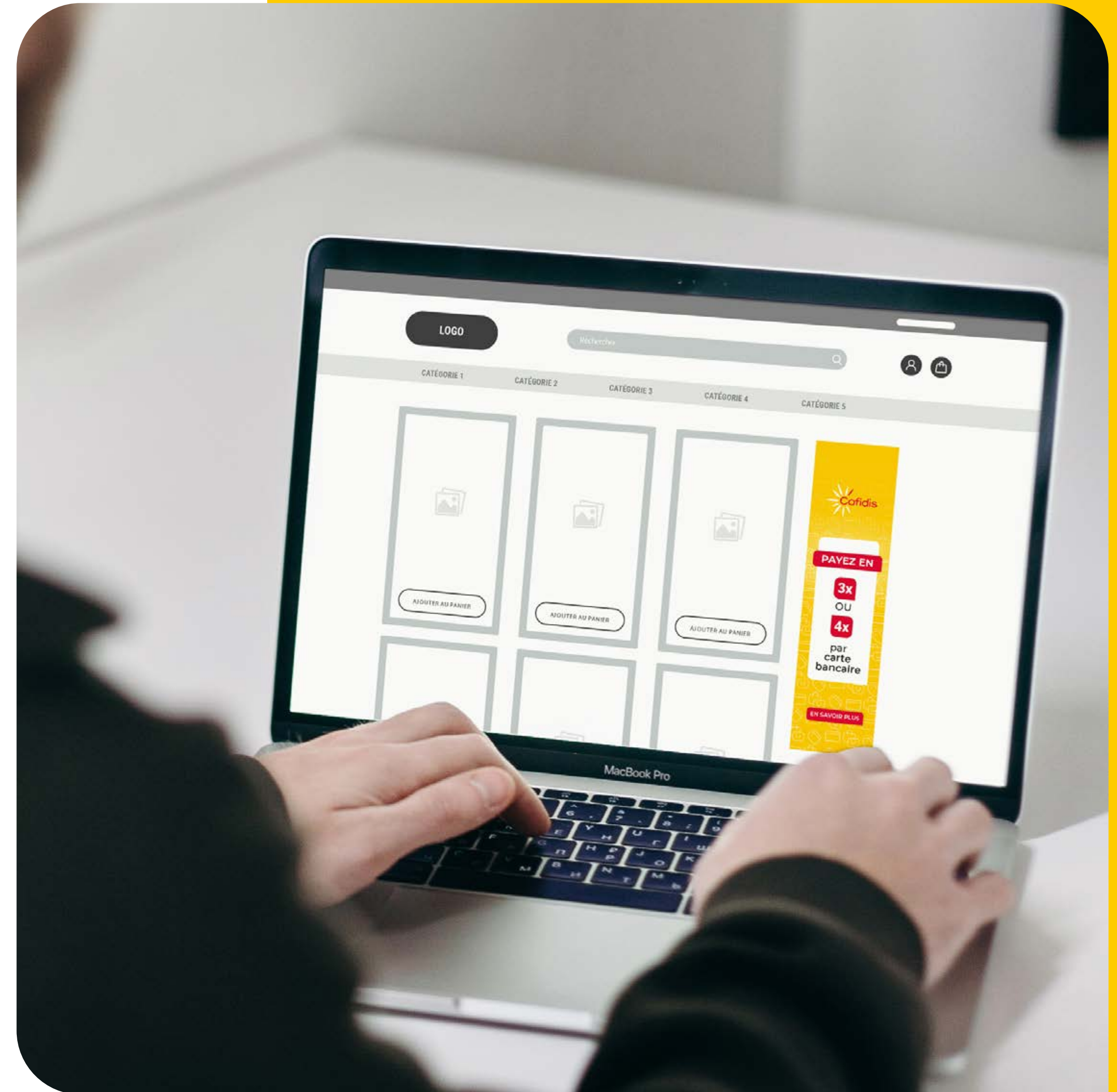
La mention juridique apparaît sur la bannière ou à un clic.



IMPORTANCE DE LA PAGE LISTE

Une mise en avant du paiement en 3/4xCB en page liste permet d'informer le client et **augmente les chances de conversion**.

Lorsque votre client clique sur la bannière de mise en avant, il est redirigé vers la landing page comprenant les mentions juridiques.



LA PAGE PRODUIT, UNE ÉTAPE CLÉ DU PARCOURS POUR **METTRE EN VALEUR LE PAIEMENT EN PLUSIEURS FOIS**

Le prix fractionné **projette plus concrètement** le client sur son achat et donc sur son budget.

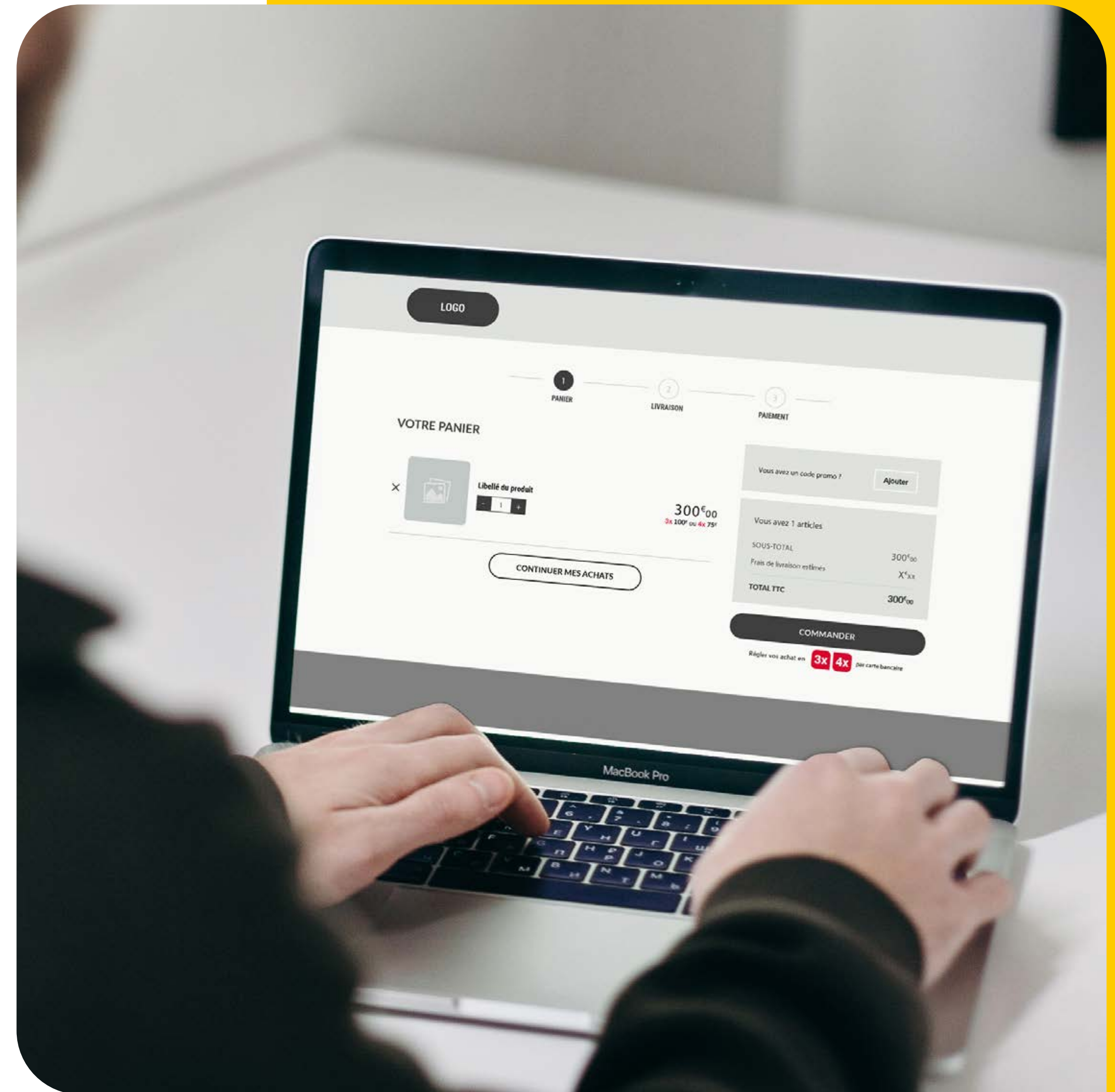
Au clic, plus d'informations apparaissent dont les mentions juridiques obligatoires.



COMMUNIQUER SUR LE PAIEMENT EN PLUSIEURS FOIS **SUR LA PAGE PANIER**

Mettre le paiement en plusieurs fois en avant sur la page panier permet de **limiter les réticences du client à convertir**.

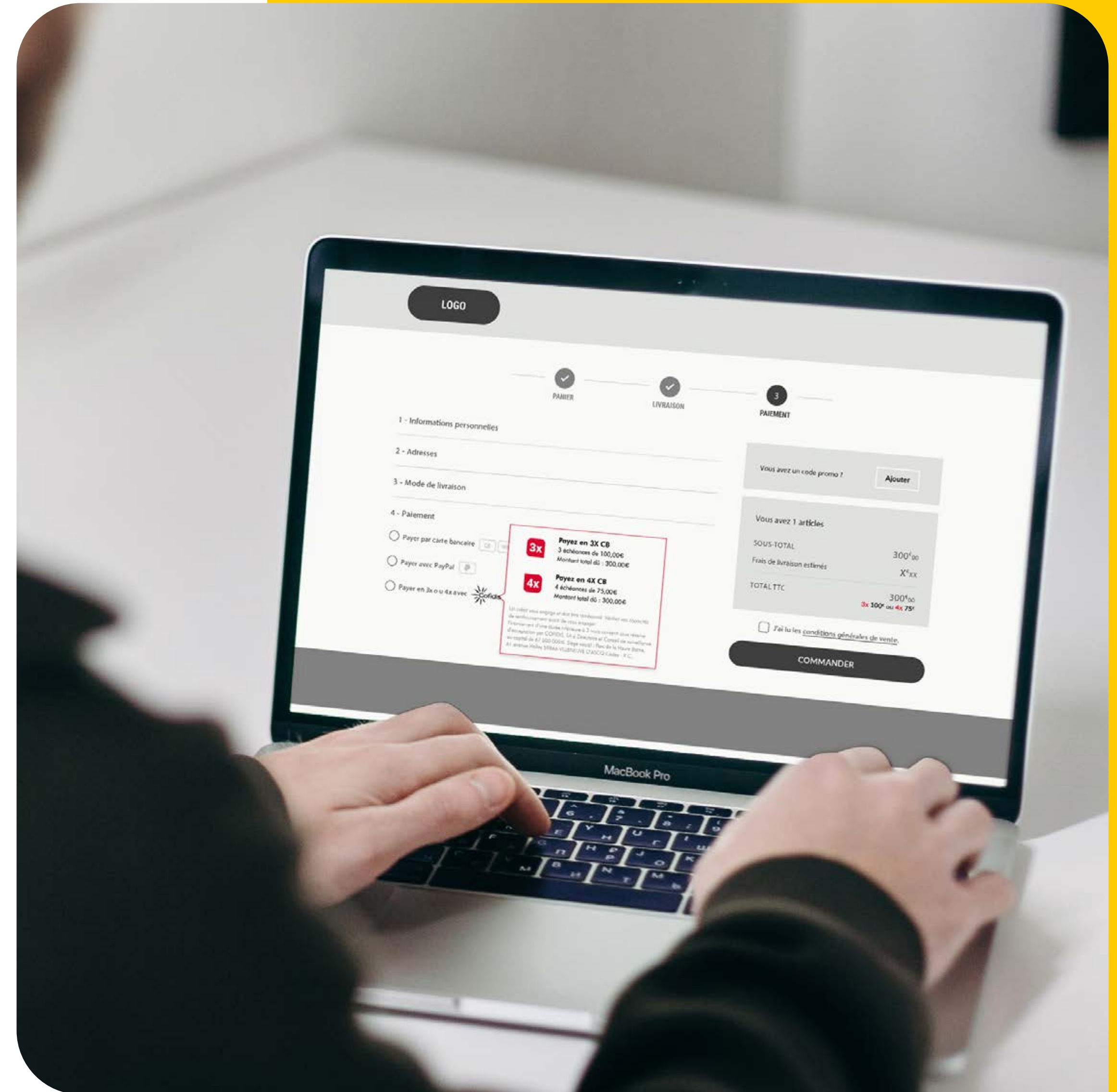
Au clic, plus d'informations apparaissent dont les mentions juridiques obligatoires.



INTÉGREZ LE PAIEMENT FRACTIONNÉ **SUR LA PAGE** **PAIEMENT**

Sans avoir de la visibilité sur le paiement en plusieurs fois le client est moins à même de finaliser son achat.

Au passage de la souris, plus d'informations apparaissent dont les mentions juridiques obligatoires.

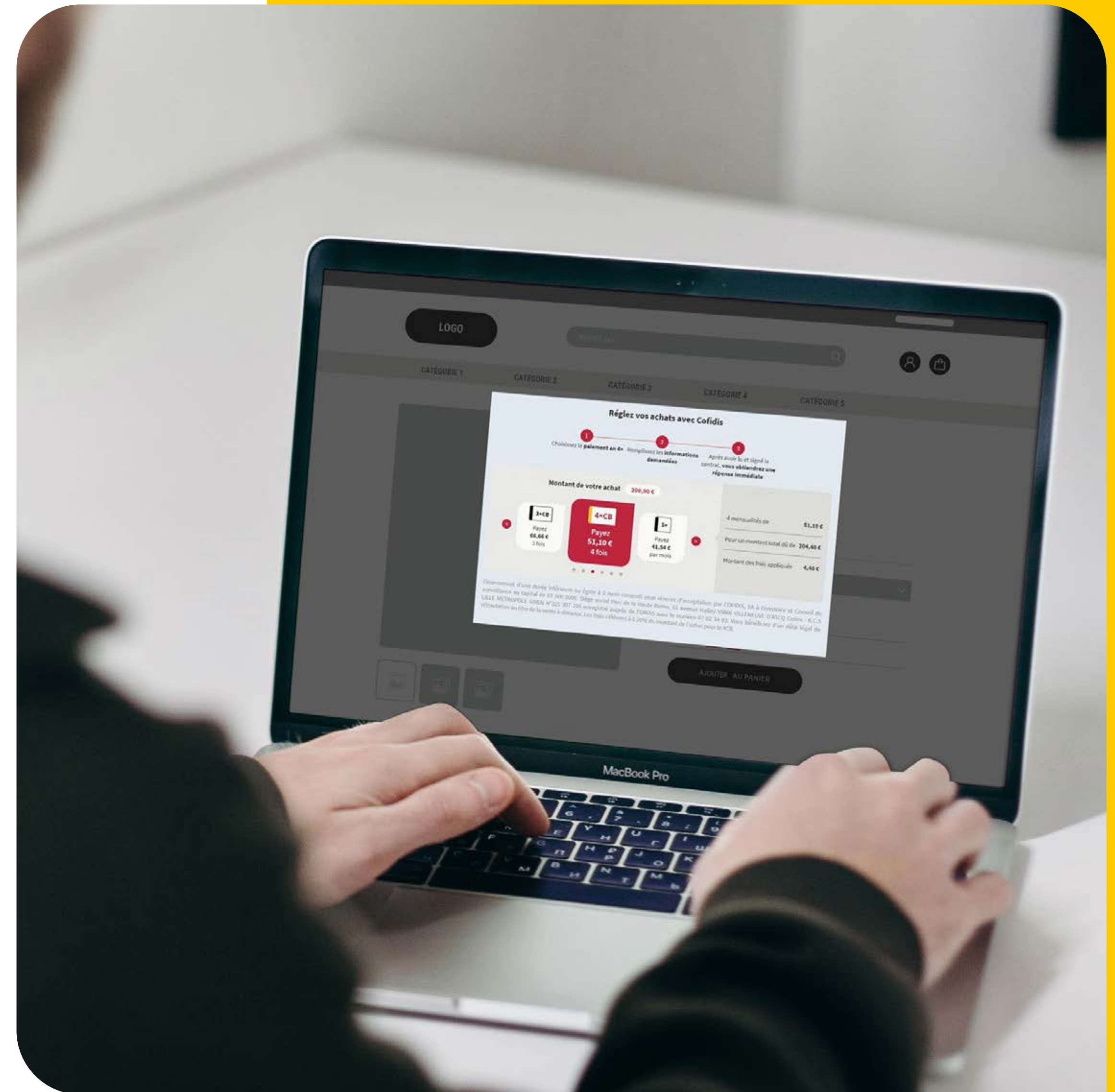


LE SIMULATEUR, OUTIL D'AIDE À LA PROJECTION POUR LE CLIENT

Le simulateur est un outil qui complète votre site web et **permet à votre client de se projeter**.
Il lui permettra de **moduler le montant de ses mensualités afin de projeter plus de confort dans son budget mensuel**.

Le simulateur vous est proposé par Cofidis, il peut s'adapter à votre charte graphique. Le logo Cofidis et les mentions juridiques doivent y figurer.

Pour obtenir votre simulateur personnalisé, vous pouvez adresser votre demande à l'adresse mail suivante :
support-marketing@cofidis.fr





FOCUS
COMMUNICATION
DIGITALE

LA NEWSLETTER UN MOYEN DE COMMUNICATION DIGITAL EFFICACE

Afin d'annoncer que des solutions de paiement sont disponibles, la newsletter est **une occasion en or pour multiplier les ventes sur votre site web.**

Comment faire ?

- Parlez-en dans votre newsletter en respectant les règles juridiques
- Ajoutez un lien cliquable ou bouton qui redirige le client vers une page explicative (type landing page ou FAQ)



LA COMMUNICATION DIGITALE **SUR LES** **RÉSEAUX SOCIAUX**

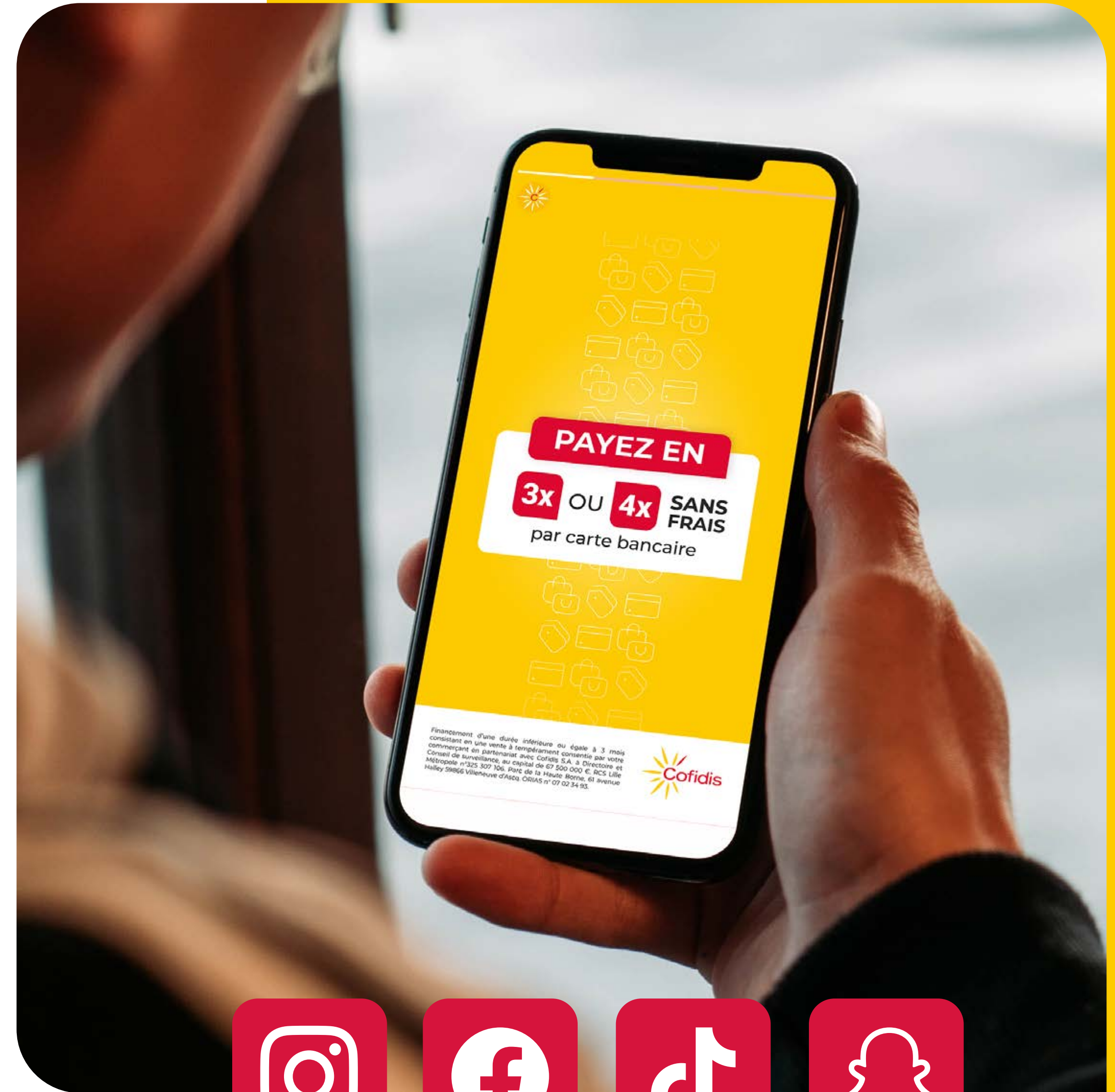
Augmentez la visibilité du paiement en plusieurs fois par carte bancaire et engagez votre communauté grâce aux réseaux sociaux.

Instagram, Facebook, Twitter...

Profitez de ces plateformes pour booster vos ventes grâce aux différents outils disponibles sur chaque plateforme respective.

Que vous ayez un magasin physique, une boutique en ligne ou les deux, vous pouvez utiliser ce levier pour annoncer votre nouvelle méthode de paiement

- Format post = 1080 x 1080 pixels
- Format story = 1080 x 1920 pixels



LA COMMUNICATION DIGITALE **AVEC LES SMS**

En complément d'un dispositif de communication, le SMS est **un levier pertinent dans une optique de fidélisation de vos clients.**

Retrouvez des exemples de SMS que vous pouvez envoyer à vos prospects ou clients.

Bien entendu, selon votre tonalité de marque, votre charte éditoriale ou votre plan commerce.



Le 3x ou 4x par carte bancaire est disponible pour vous permettre de financer vos achats en magasin ou en ligne !
www.myshop.fr



LES **MENTIONS LÉGALES**

RÈGLES DE COMMUNICATION



Avant toute diffusion d'une publicité paiement, **merci de nous envoyer vos supports à cette adresse afin de recevoir notre validation juridique** ou le cas échéant les modifications à apporter :
support-marketing@cofidis.fr

Mentions légales en corps 8 minimum

AVEC FRAIS CLIENT :

3X CB : Financement d'une durée inférieure ou égale à 3 mois consenti sous réserve d'acceptation par COFIDIS, SA à Directoire et Conseil de surveillance au capital de 67 500 000€. Siège social Parc de la Haute Borne, 61 avenue Halley 59866 VILLENEUVE D'ASCQ Cedex - R.C.S LILLE METROPOLE SIREN N°325 307 106 enregistré auprès de l'ORIAS sous le numéro 07 02 34 93. Frais : jusqu'à 1.5% du montant de l'achat.

4X CB : Financement d'une durée inférieure ou égale à 3 mois consenti sous réserve d'acceptation par COFIDIS, SA à Directoire et Conseil de surveillance au capital de 67 500 000€. Siège social Parc de la Haute Borne, 61 avenue Halley 59866 VILLENEUVE D'ASCQ Cedex - R.C.S LILLE METROPOLE SIREN N°325 307 106 enregistré auprès de l'ORIAS sous le numéro 07 02 34 93. Frais : jusqu'à 2.2% du montant de l'achat.

3X 4X CB : Financement d'une durée inférieure ou égale à 3 mois consenti sous réserve d'acceptation par COFIDIS, SA à Directoire et Conseil de surveillance au capital de 67 500 000€. Siège social Parc de la Haute Borne, 61 avenue Halley 59866 VILLENEUVE D'ASCQ Cedex - R.C.S LILLE METROPOLE SIREN N°325 307 106 enregistré auprès de l'ORIAS sous le numéro 07 02 34 93. Frais 3xCB : jusqu'à 1.5% du montant de l'achat. Frais 4xCB : jusqu'à 2.2% du montant de l'achat.

SANS FRAIS CLIENT :

Financement d'une durée inférieure ou égale à 3 mois consenti sous réserve d'acceptation par COFIDIS, SA à Directoire et Conseil de surveillance au capital de 67 500 000€. Siège social Parc de la Haute Borne, 61 avenue Halley 59866 VILLENEUVE D'ASCQ Cedex - R.C.S LILLE METROPOLE SIREN N°325 307 106 enregistré auprès de l'ORIAS sous le numéro 07 02 34 93

RÈGLES DE COMMUNICATION



WEB

Avant toute diffusion d'une publicité paiement, **merci de nous envoyer vos supports à cette adresse afin de recevoir notre validation juridique** ou le cas échéant les modifications à apporter :
support-marketing@cofidis.fr

Mentions légales en corps 8 minimum

AVEC FRAIS CLIENT :

3X CB : Financement d'une durée inférieure ou égale à 3 mois consenti sous réserve d'acceptation par COFIDIS, SA à Directoire et Conseil de surveillance au capital de 67 500 000€. Siège social Parc de la Haute Borne, 61 avenue Halley 59866 VILLENEUVE D'ASCQ Cedex - R.C.S LILLE METROPOLE SIREN N°325 307 106 enregistré auprès de l'ORIAS sous le numéro 07 02 34 93. Frais : jusqu'à 1.5% du montant de l'achat. Vous bénéficiez d'un délai légal de rétractation au titre de la vente à distance.

4X CB : Financement d'une durée inférieure ou égale à 3 mois consenti sous réserve d'acceptation par COFIDIS, SA à Directoire et Conseil de surveillance au capital de 67 500 000€. Siège social Parc de la Haute Borne, 61 avenue Halley 59866 VILLENEUVE D'ASCQ Cedex - R.C.S LILLE METROPOLE SIREN N°325 307 106 enregistré auprès de l'ORIAS sous le numéro 07 02 34 93. Frais : jusqu'à 2.2% du montant de l'achat. Vous bénéficiez d'un délai légal de rétractation au titre de la vente à distance.

3X 4X CB : Financement d'une durée inférieure ou égale à 3 mois consenti sous réserve d'acceptation par COFIDIS, SA à Directoire et Conseil de surveillance au capital de 67 500 000€. Siège social Parc de la Haute Borne, 61 avenue Halley 59866 VILLENEUVE D'ASCQ Cedex - R.C.S LILLE METROPOLE SIREN N°325 307 106 enregistré auprès de l'ORIAS sous le numéro 07 02 34 93. Frais 3xCB : jusqu'à 1.5% du montant de l'achat. Frais 4xCB : jusqu'à 2.2% du montant de l'achat. Vous bénéficiez d'un délai légal de rétractation au titre de la vente à distance.

SANS FRAIS CLIENT :

Financement d'une durée inférieure ou égale à 3 mois consenti sous réserve d'acceptation par COFIDIS, SA à Directoire et Conseil de surveillance au capital de 67 500 000€. Siège social Parc de la Haute Borne, 61 avenue Halley 59866 VILLENEUVE D'ASCQ Cedex - R.C.S LILLE METROPOLE SIREN N°325 307 106 enregistré auprès de l'ORIAS sous le numéro 07 02 34 93. Vous bénéficiez d'un délai légal de rétractation au titre de la vente à distance.

RÈGLES DE COMMUNICATION



OZITO

Avant toute diffusion d'une publicité paiement, **merci de nous envoyer vos supports à cette adresse afin de recevoir notre validation juridique** ou le cas échéant les modifications à apporter :
support-marketing@cofidis.fr

Mentions légales en corps 8 minimum

SANS FRAIS CLIENT :

Financement d'une durée inférieure ou égale à 3 mois consistant en une vente à tempérament consentie par votre commerçant en partenariat avec Cofidis S.A. à Directoire et Conseil de surveillance, au capital de 67 500 000 €. RCS Lille Métropole n°325 307 106. Parc de la Haute Borne, 61 avenue Halley 59866 Villeneuve d'Ascq. ORIAS n° 07 02 34 93.

MERCI
MERCI
MERCI
MERCI

Un souci ? On est là.
Pas de soucis ? **On est là aussi !**

Pour toute question ou demande
complémentaire, n'hésitez pas à joindre
le service marketing

